



Scale

Digital

Da ideia ao produto final.

DESENVOLVIMENTO DE SOFTWARE • AUTOMAÇÃO • INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL

PREPARADO PARA UNICENTRO

Parte do **Blade Group**.

Três empresas do mesmo grupo, cada uma com a sua especialidade e a mesma exigência de qualidade.



VIDEOJOGOS

NeoRonin Interactive

Estúdio de desenvolvimento de videogames.
Mundos e histórias construídos com
disciplina, foco e ofício.



ARTE E CRIAÇÃO VISUAL

Ronin Art

Direção de arte e criação visual para marcas,
jogos e produtos digitais.



SOFTWARE E IA

Scale Digital

Software à medida, automação e inteligência
artificial para empresas que querem
operar melhor.

Equipa responsável.

Os responsáveis de negócio e de tecnologia participam diretamente nos projetos.



Rodrigo Almeida

FOUNDER & CEO



Pedro Silva

FOUNDER & CTO



Pedro Augusto

PARTNER & TECHNICAL DIRECTOR



Hugo Meira

PARTNER & BUSINESS DIRECTOR

LISBOA, PORTUGAL · COLABORAÇÃO INTERNACIONAL

Problemas que resolvemos.

Entramos quando a tecnologia limita a operação ou o crescimento.

-
- | | | |
|----|----------------------------|---|
| 01 | Processos manuais | Operações que ainda dependem de folhas de cálculo, e-mail e tarefas repetitivas. |
| 02 | Sistemas desligados | Informação duplicada e ferramentas que não trocam dados entre si. |
| 03 | Software que trava | Sistemas lentos, instáveis ou difíceis de manter e de expandir. |
| 04 | Novos produtos | Ideias de negócio que precisam de uma estratégia técnica e de capacidade de execução. |
-

O que entregamos.

Capacidade completa para criar, integrar e evoluir software.

01

Software à medida

Plataformas internas

Portais de clientes

Aplicações web

Produtos digitais

02

Automação e IA

Processamento documental

Assistentes inteligentes

Automação de fluxos

Integrações e análise de dados

03

Evolução de sistemas

Manutenção e suporte

Modernização tecnológica

Novas funcionalidades

Desempenho e escalabilidade

Processo de trabalho.

Cada fase termina com uma decisão clara ou um resultado demonstrável.



Entregas frequentes • Visibilidade do projeto • Documentação centralizada

Engenharia assistida por IA.

Um produto próprio que faz parte do nosso processo de desenvolvimento.

O NOSSO PRODUTO

Uma única fonte de verdade

- Impulsionado por IA
- Atualizado em tempo real
- Informação centralizada
- Memória contínua do projeto
- Colaboração integrada

+

A NOSSA ENGENHARIA

Engenheiros no centro

- Desenvolvimento assistido
- Validação
- Automação
- Qualidade e revisão

A IA não substitui engenheiros. Dá-nos mais tempo para as decisões que definem a qualidade do software.

- VISIBILIDADE DO AVANÇO
- MENOS RETRABALHO
- CONHECIMENTO QUE FICA COM O CLIENTE

Casos selecionados.

Aplicações, inteligência artificial e websites desenvolvidos pela Scale Digital.

APP

APLICAÇÃO · LOGÍSTICA

Cliente do setor logístico

Aplicação à medida para a operação diária de uma empresa de mudanças e logística.

IA

INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL · SEGUROS

Cliente do setor segurador

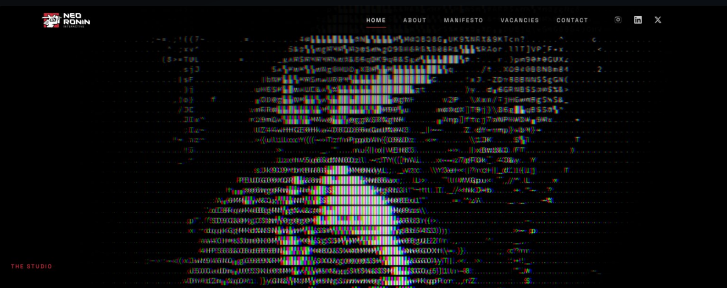
Copiloto de sinistros e assistente de dados em linguagem natural para a direção de uma seguradora.

BOT

AUTOMAÇÃO

Assistente IA

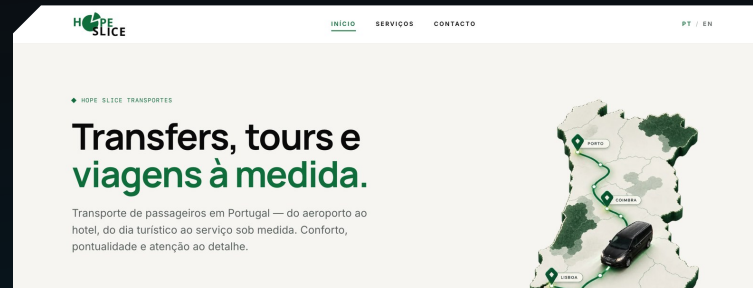
Assistente ligado aos sistemas internos de um estúdio para gerir a comunidade e automatizar processos.



WEBSITE CORPORATIVO

NeoRonin Interactive

Website à medida com direção de arte própria e movimento alinhado com a marca do estúdio.



RESERVA DIRETA

Hope Slice

Website organizado em torno dos serviços de transfers, tours e viagens personalizadas.



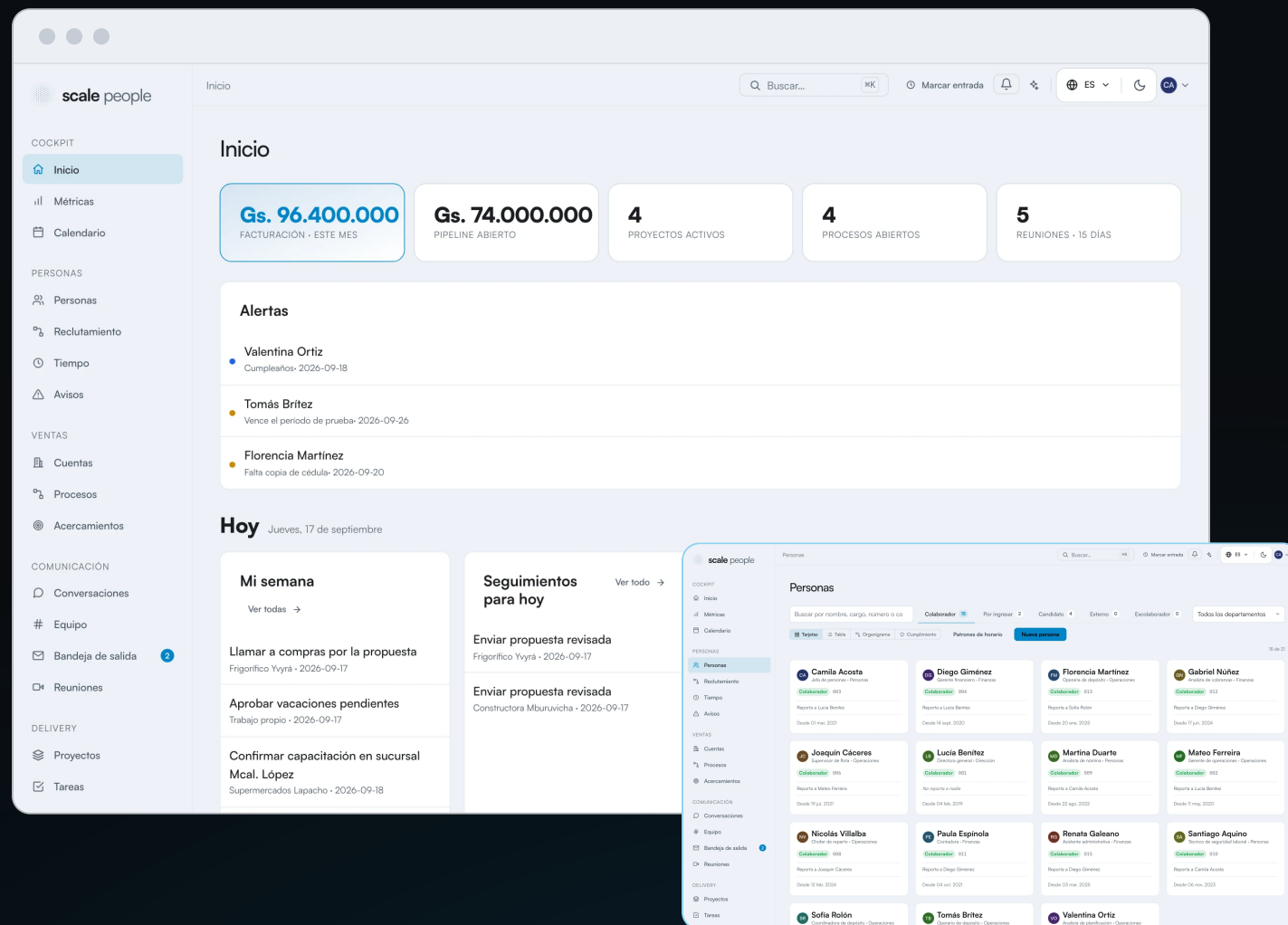
PRESENÇA CLÍNICA

Coramente

Experiência digital centrada em serviços, confiança e conversão de pedidos de consulta.

Scale People

A plataforma que centraliza a operação diária da empresa.



01 Operação centralizada

Indicadores, alertas e o trabalho do dia num único lugar.

02 Pessoas e tempo

Ficha do colaborador, organograma, assiduidade, ausências e recrutamento.

03 Vendas e projetos

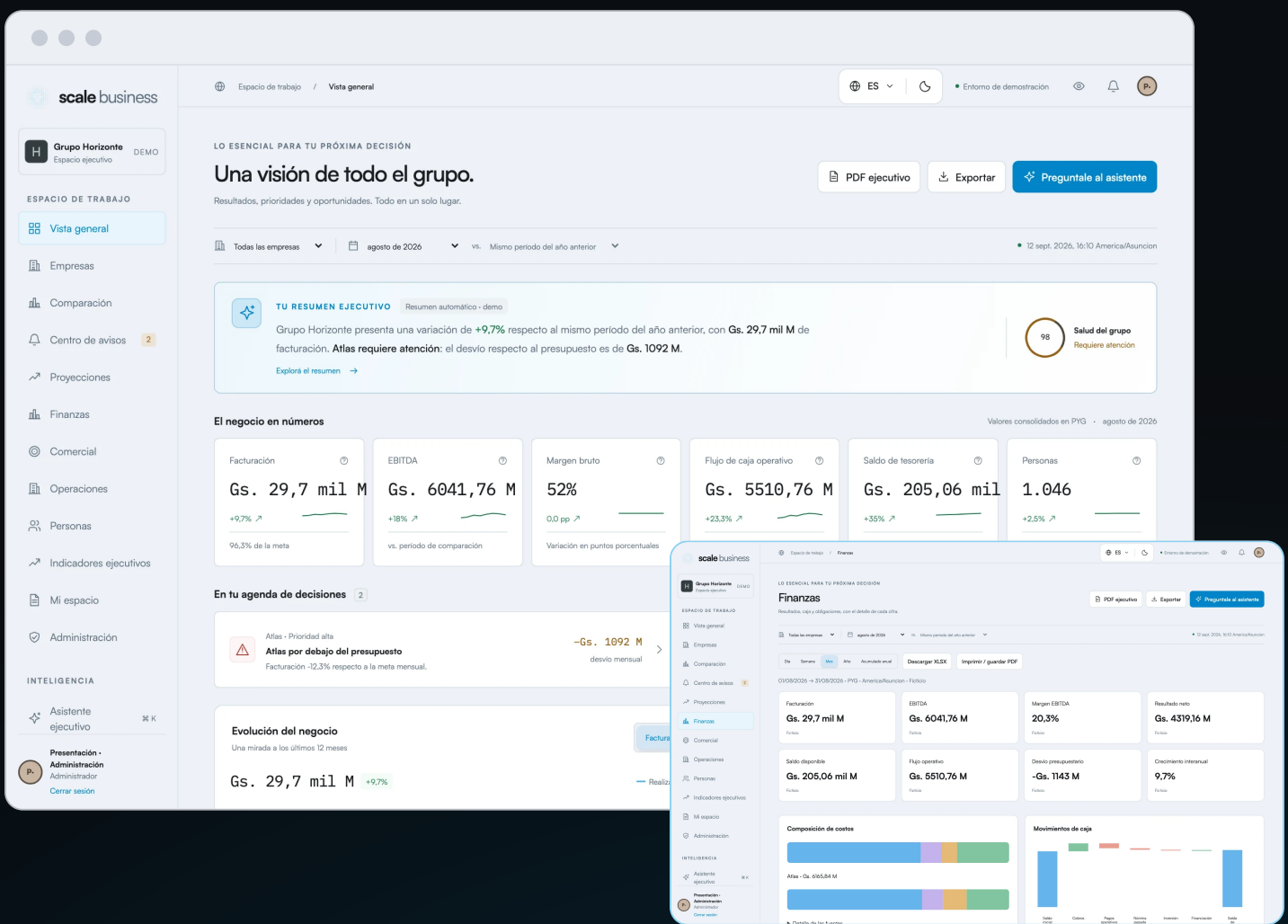
Contas, propostas e entregas ligadas à execução.

04 Portal do cliente

Um ponto de acesso para partilhar informação e acompanhar o projeto.

Scale Business

Dashboard para acompanhar a gestão e a leitura do negócio.



01 Indicadores

Vista consolidada dos dados que a direção precisa de acompanhar.

02 Vendas

Acompanhamento do pipeline e da evolução comercial.

03 Operação

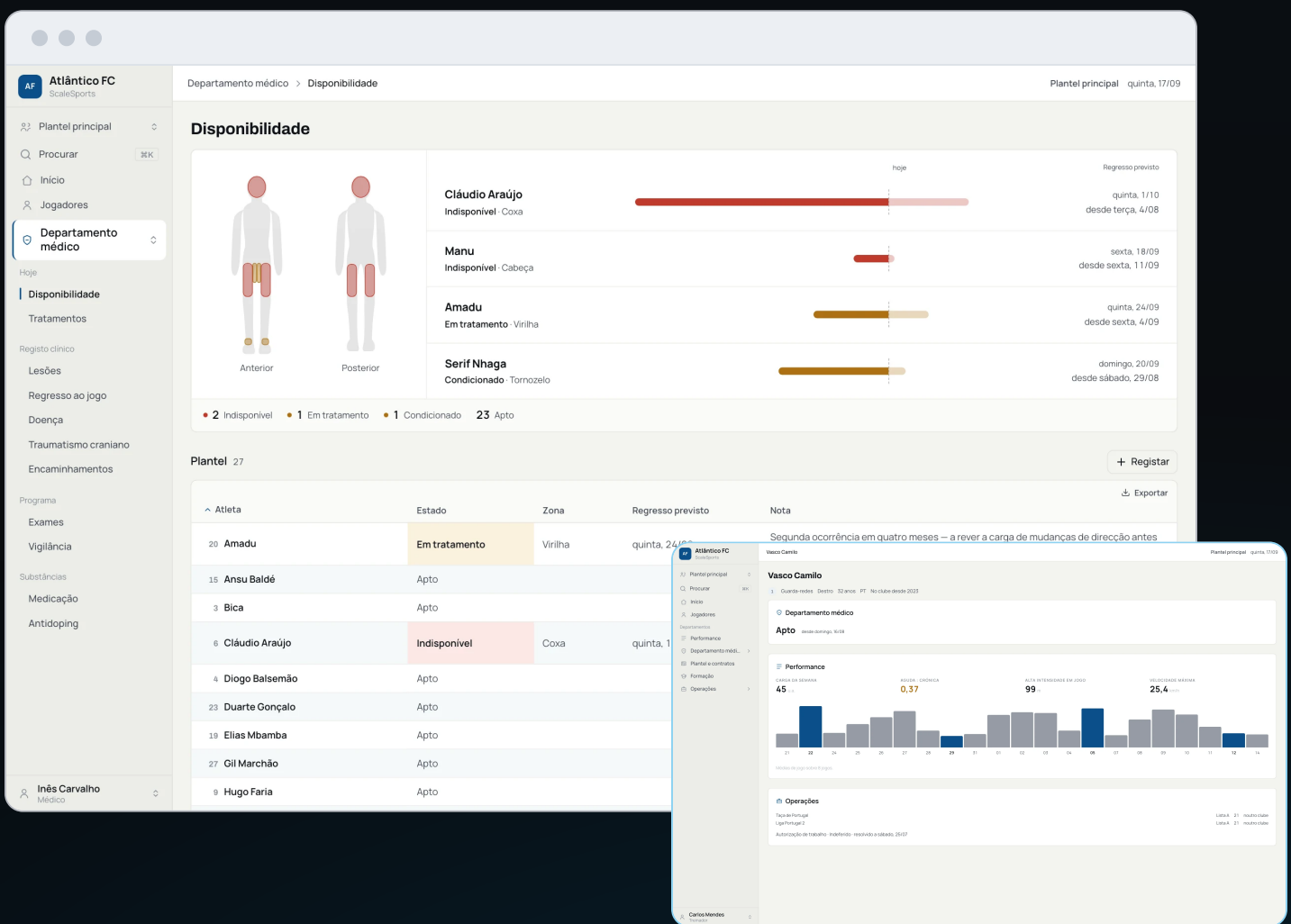
Leitura conjunta da atividade, dos projetos e dos resultados.

04 Decisões

Informação organizada para detetar variações e definir prioridades.

Scale Sports

Plataforma de gestão e rendimento para clubes e equipas desportivas.



01 Plantel

A ficha de cada jogador, o seu estado e o seu histórico num único lugar.

02 Departamento médico

Disponibilidade, lesões e prazos de regresso à competição.

03 Rendimento e carga

Carga semanal e dados de jogo e de treino de diferentes fornecedores.

04 Operações do clube

Calendário, competições e departamentos ligados.

Agora falemos de **Unicentro**.

O que vem a seguir são propostas. Antes de as ver, queremos ouvir-vos.

Unicentro B2B Sales Hub

A compra empresarial e grossista, de ponta a ponta

O vendedor devia negociar e desenvolver clientes, não mover documentos entre WhatsApp, correio e Excel.

O DESAFIO

A Unicentro já vende por grosso: descontos até 30%, financiamento, logística própria, produtos personalizados, e clientes que são empresas, clubes, colégios, retalhistas, modistas e decoradores. Mas o primeiro passo continua a ser um formulário, documentação anexada e depois o contacto de alguém da equipa. Daí em diante, a encomenda vive no WhatsApp, no correio e numa folha de cálculo.

ABERTURA DE CONTA → CATÁLOGO E CONDIÇÕES → COTAÇÃO → APROVAÇÃO → PRODUÇÃO → ENTREGA → **FACTURA**

O QUE CONSTRUÍMOS

Conta corporativa

Abertura com documentação em linha, utilizadores por empresa e validação comercial.

Catálogo grossista

O sortido B2B com quantidades, mínimos e disponibilidade real.

Encomendas personalizadas

Fardamentos, bordados e estampados com a sua configuração, os seus tamanhos e a sua prova.

Preços e condições próprias

Cada cliente vê a sua lista, o seu desconto e o seu prazo de pagamento, não o preço de público.

Cotação e aprovação

A encomenda monta-se sozinha, é cotada e passa pela aprovação comercial que lhe corresponde.

Recorrência e acompanhamento

Histórico, repetição de encomendas, tracking e facturas num só lugar.

■ Cotar em horas, não em dias

O circuito deixa de depender de quem está disponível para montar a proposta.

■ Mais encomendas recorrentes

Repetir uma compra deixa de exigir uma conversa nova do zero.

■ Uma equipa comercial mais produtiva

O tempo vai para negociar e desenvolver a conta, não para a administrar.

POR ONDE COMEÇAMOS Um segmento com volume e repetição — colégios ou clubes — com o seu catálogo, as suas condições e o circuito completo até à factura.

O portal não substitui o vendedor: tira-lhe o trabalho administrativo de cima. A condição comercial é aprovada com a mesma autoridade de hoje, só que fica registada.

Tarjeta Unicentro Operations Copilot

Automatizar a operação do crédito, não a decisão

Não mudamos como a Unicentro decide o crédito; automatizamos todo o trabalho que acontece antes e depois dessa decisão.

O DESAFIO

A Tarjeta Unicentro financia compras, permite prestações, dá promoções exclusivas e adiantamentos a clientes elegíveis. Para a solicitar existe um processo com recolha de dados e com um analista ou uma promotora na loja. Esse processo funciona, mas assenta em trabalho manual: pedir documentos, verificar se estão completos, avisar o cliente, procurar o processo, registar o estado.

PEDIDO → DOCUMENTAÇÃO → PROCESSO COMPLETO → DECISÃO HUMANA →
COMUNICAÇÃO → ACOMPANHAMENTO

O QUE CONSTRUÍMOS

Pedido estruturado

Identidade, dados, consentimentos e documentos entram ordenados desde o primeiro momento.

Copiloto do analista

Reúne a informação, resume-a, mostra a documentação e monta a lista de verificação.

Comunicação automática

Em análise, documento pendente, cartão disponível, vencimento próximo, pagamento recebido.

O que falta, assinalado

O processo indica o que falta antes de chegar ao analista, não depois.

A decisão fica registada

Quem decidiu, quando e com o quê à vista. Auditoria completa, decisão humana.

Torre de controlo

Pedidos pendentes, onde está a espera, processos incompletos e por loja.

▪ Menos processos incompletos

A falta é detectada no início, não quando o analista abre a pasta.

▪ Mais capacidade sem mais equipa

O trabalho repetitivo sai do caminho e o analista só faz o que exige critério.

▪ Melhor experiência do solicitante

O cliente sabe em que estado está sem ter de perguntar.

POR ONDE COMEÇAMOS Uma loja, com o pedido estruturado, o copiloto do analista e a comunicação automática de estado.

A inteligência não decide quem recebe crédito, não pontua nem recomenda. Prepara, ordena, resume e comunica. A decisão é de quem a toma hoje, e fica registada como sua.

Falemos do processo que quer melhorar.

EMAIL

hello@scaledigital.pt

TELEFONE

+351 210 477 128

WEB

scaledigital.pt



PORTUGAL · PROJETOS INTERNACIONAIS